



Avviso	4/2026
Settore	Altri settori economici
Soggetto Presentatore	C2PARTNERS SRL
Protocollo del Piano	0001585_B/2026
Titolo Piano	STRATEGIE DI LEADERSHIP: Dall'Efficienza Personale all'Eccellenza nelle Vendite
Breve descrizione	Percorso formativo volto al potenziamento delle abilità personali dei dirigenti , integrando la gestione efficace del tempo e dello stress con strategie avanzate di vendita Challenger .
Contributo Richiesto	12000.00 €
Di cui il contributo revisore	0.00 €
Cofinanziamento Privato	5250.00 €
Costo Totale	17250.00 €

Beneficiarie

Denominazione = C2PARTNERS SRL Codice Fiscale = 09543850961 Partita IVA = 09543850961 Matricola INPS = 4984462584				
Settore Attività	Descrizione Attività Economica	Contributo Fondir	Dirigenti Azienda	Dirigenti Formazione
Altri settori economici	Consulenza imprenditoriale e altre attività di consulenza gestionale n.c.a.	12000.00 €	7	6

Iniziative Formative

Codice Iniziativa	Titolo Iniziativa	Struttura Titolare	Tipologia	Ore del Percorso	Numero Partecipanti	Costo singola Iniziativa in Bacheca
0000996_R/2024	Time & Stress Management: orientarsi nel tempo, ridurre lo stress, raggiungere l'equilibrio	FIRST CONSULTING SRL	Seminari, Convegni, Workshop	16	6	1000.00 €
0000995_R/2024	CHALLENGER SALES: Nuove prospettive di vendita e strategie per Vincere nel Mercato Attuale	FIRST CONSULTING SRL	Seminari, Convegni, Workshop	16	6	1000.00 €